

KURS Z MIĘDZYNARODOWĄ CERTYFIKACJĄ

AMERICAN CERTIFICATION INSTITUTE

Akademia Negocjatora

Gdańsk, 15 II 2024 – 7 VI 2024



Akademia Negocjatora to obszerny - **80-godzinny kurs**

prowadzony przez zawodowego negocjatora i certyfikowanego trenera,

którzy zapewnią Ci wiedzę i umiejętności niezbędne do osiągnięcia sukcesów w negocjacjach.

Dzięki uczestnictwu w warsztatach Akademii będziesz:

- ✓ skuteczniej osiągać/a swoje cele w rozmowach biznesowych
- ✓ potrafił/a perfekcyjnie przygotować się do negocjacji aby mieć przewagę w rozmowach
- ✓ pewniej i odważniej negocjować z „silniejszym” rozmówcą
- ✓ przekonywująco argumentować aby szybciej osiągnąć porozumienie na korzystnych warunkach
- ✓ skuteczniej radzić sobie z emocjami rozmówcy, aby mimo konfliktu osiągnąć porozumienie
- ✓ skutecznie bronić się przed manipulacją klientów
- ✓ osiągać korzystniejsze warunki, zwłaszcza cenę i marżę

Twoje kompetencje potwierdzone będą **certyfikatem Profesjonalnego Negocjatora** wydanym przez

Gdańską Akademię Umiejętności Menedżerskich oraz (opcjonalnie) przez **Americian Certification Institute**.

10 dni



intensywnych zajęć
szkoleniowych

3 godziny



mentoringu indywidualnego
z trenerem

ACI



kurs zgodny
z międzynarodowym
standardem



GAUM

Gdańska Akademia
Umiejętności Menedżerskich

gaum.pl



Negocjuje w swoim życiu każdy, jednak dla niektórych jest to **umiejętność niezbędna w karierze zawodowej.**

Akademię Negocjatora kierujemy do:

- **osób odpowiedzialnych za rozmowy handlowe**, sprzedaż produktów i usług,
- **pracowników działów zakupów** odpowiedzialnych za zakupy do firm i jej rentowność,
- **przedsiębiorców oraz kadry zarządczej**, która negocjuje warunki z partnerami biznesowymi lub inwestorami,
- **menedżerów i dyrektorów**, którzy negocjują wewnątrz
- **prawników**, którzy są osiągnąć cel klienta szybciej niż przez salę sądową
- **osób prywatnych**, którzy chcą zdobyć lub zwiększyć kompetencje negocjacyjne, aby łatwiej osiągać satysfakcjonujące własne cele.

Akademia Negocjatora zawiera



- ❖ **10 dni intensywnych zajęć (80 godzin)**
- ❖ **3 godz. indywidualnego mentoringu**
- ❖ **Materiały szkoleniowe**
- ❖ **Egzamin**
- ❖ **Certyfikat Negocjatora**
- ❖ **Indywidualny raport po egzaminie**
- ❖ **Przerwy kawowe w czasie zajęć**

9. Edycja

start: 15.02.2024



- Wartość kursu: **5.970 zł**
- **Rabat 470 zł** przy jednorazowej wpłacie do 15 I 2024
- **Rabat 270 zł** przy wpłacie zaliczki 1.900 zł do 15 I 2024 (pozostała kwota do 12 II 2024)
- Wartość kursu w ratach płatnych przed każdym zjazdem (5 x 1.350 zł): 6.750 zł
- Ilość miejsc ograniczona tylko **do 12 osób**
- **Rekrutacja trwa do 12 lutego 2024**
- O zapisie decyduje termin wpłaty
- Dla płatników VAT doliczamy do ceny 23% VAT
- **Promocja** dla pierwszych 2 osób potwierdzających wpłatą uczestnictwo w kursie **2-dniowe szkolenie otwarte GAUM za 50% wartości!**
- Możliwość Certyfikacji Międzynarodowej **Profesjonalnego Negocjatora ACI** za 1.920 zł netto



GAUM

Gdańska Akademia
Umiejętności Menedżerskich

gaum.pl

Harmonogram zjazdów:

ZJAZD	TERMIN	TEMAT
I	15 II	Sztuka skutecznych negocjacji w Modelu Harvardzkim
	16 II	Jak dogadywać kontrakty na bardziej korzystnych warunkach?
II	7 III	Sztuka argumentacji w negocjacjach
	8 III	Jak skutecznie przekonywać klienta do swoich celów?
III	10 IV	Jak efektywnie rozmawiać, aby realizować swoje cele w negocjacjach?
	11 IV	Skuteczna obrona przed manipulacją
IV	9 V	Emocje w negocjacjach i trudni rozmówcy
	10 V	Jak doprowadzić do porozumienia tam, gdzie inni wchodzą w konflikt?
V	6 – 7 VI	Egzamin certyfikacyjny

Szczegółowy program zajęć ->

Dowiedz się więcej: 608 414 802



GAUM

Gdańska Akademia
Umiejętności Menedżerskich

gaum.pl